



## Außendienstperformance

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie als Außendienstmitarbeiter:innen Ihre Verkaufsergebnisse verbessern und Ihre Kunden besser betreuen können. Unsere erfahrene Trainerin vermittelt Ihnen praxisorientierte Techniken und Strategien, um Ihre Kundenbindung zu erhöhen und Ihren Vertriebs Erfolg zu steigern.

**ZIELGRUPPE** Vertriebs- und Verkaufsmitarbeiter:innen, die ihre Kompetenzen im Bereich Außendienst verbessern möchten, Selbständige, die für den Außendienst eine Prozessoptimierung wünschen.



### METHODIK

Der Workshop ist interaktiv gestaltet, mit Übungen, Fallstudien und Diskussionsrunden. Damit geben wir den Teilnehmern die Möglichkeit das Gelernte direkt anzuwenden und zu vertiefen. Zum Abschluss erhalten Sie ein Teilnahmezertifikat und einen Download-Link zum ausführlichen Nachschlagewerk als PDF.

*Tanja Tütken ist ein absoluter Vertriebsprofi. Mit ihrer charmanten und schlagfertigen Art hilft sie auch Ihnen Ihre Ziele umzusetzen.*



## Lernziele

- ✓ Zielsetzung und Planung
- ✓ Kundenanalyse & Beziehungsaufbau
- ✓ Verkaufstechniken & Verhandlungsführung
- ✓ Effektives präsentieren
- ✓ Umgang mit Einwänden und Kundenbeschwerden
- ✓ Zeitmanagement & Selbstorganisation
- ✓ Fortschrittsverfolgung & Leistungsmessung