

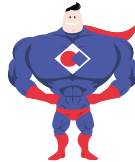


Neukundenakquise

Sie möchten neue Kunden gewinnen und Ihr Geschäft ausbauen? Dann sind Sie im Seminar zum Thema Neukundenakquise genau richtig. Egal ob Sie ein kleines Unternehmen führen oder ein Vertriebsexperte:in sind, unsere Vertriebsexpertin wird Ihnen wertvolle Einblicke und Strategien geben, um Ihre Neukundenakquise zu verbessern.

ZIELGRUPPE

Vertriebs- & Verkaufsmitarbeiter:innen im Innen und Außendienst, Technische Mitarbeiter, die Vertriebsaufgaben übernehmen, Fach- und Führungskräfte.



METHODIK

Der Workshop ist interaktiv gestaltet, mit Übungen, Fallstudien und Diskussionsrunden. Damit geben wir den Teilnehmern die Möglichkeit das Gelernte direkt anzuwenden und zu vertiefen. Zum Abschluss erhalten Sie ein Teilnahmezertifikat und einen Download-Link zum ausführlichen Nachschlagewerk als PDF.

Tanja Tütken ist ein absoluter Vertriebsprofi. Mit ihrer charmanten und schlagfertigen Art hilft sie auch Ihnen Ihre Ziele umzusetzen.



Lernziele

- ✓ Zielgruppenanalyse
- ✓ Entwicklung einer Akquise-Strategie
- ✓ Kundenansprache
- ✓ Verkaufstechniken
- ✓ Follow-up-Strategien
- ✓ Erfolgsmessung und Optimierung